

# APAE

# 2026



Diretor projeta investimentos e ampliação de atendimentos em Campos Novos.

>Pág. 06 e 07

### ESTADO

FIESC alerta para riscos à competitividade da indústria.

▶Pág. 04

SCGÁS fecha 2025 com recordes operacionais.

▶Pág. 05

### EMPRESARIAL

30º Show Tecnológico Copercampos: Quatro dias de conhecimentos.

▶Pág. 08

### AGRONEGÓCIO

Coccam celebra 33 anos fortalecendo o produtor e o cooperativismo.

▶Pág. 10 e 11

Presente nos **momentos** que importam  
Agende uma avaliação ☎3090-2196

Odile e Garibaldi  
Pacientes  
OdontoTop

**OdontoTop**  
HOSPITAL DO DENTE

OdontoTop Campos Novos | EPAO CRO/SC 3571 | R.T.: André César de Oliveira | CRO/SC 12.051



Sua vida em um **novo momento.**



**ACESSE AGORA!**  
NOSSO CARTÃO DE VISITAS DIGITAL

←  
APONTE SUA CÂMERA



Vendas  
49 99918 3330



**AUTO ELITE**  
CAMPOS NOVOS

Venha conhecer  
Novo **TAOS**



Desacelere, seu bem maior é a vida!

(49) 3541.7600

## OAB em Destaque

## O reajuste do salário mínimo e seus reflexos na pensão alimentícia em 2026

O início do ano costuma trazer ajustes econômicos que impactam diretamente a vida das famílias brasileiras, especialmente no campo do Direito de Família. Um dos principais desses ajustes é o reajuste anual do salário mínimo, que em 2026 foi fixado em R\$ 1.621,00, valor que passa a vigorar a partir de 1º de janeiro e que serve de referência para diversos contratos, benefícios e cálculos jurídicos.

No âmbito das pensões alimentícias, é bastante comum que acordos ou decisões judiciais fixem os alimentos em percentual sobre o salário mínimo — por exemplo, 20%, 30%, 40% ou mais do piso nacional. Nesses casos, o reajuste do mínimo

produz efeito automático, dispensando nova decisão judicial, uma vez que a própria base de cálculo já está previamente definida.

Assim, todas as pensões vinculadas ao salário mínimo devem, a partir de 2026, ser recalculadas sobre o valor de R\$ 1.621,00, o que gera impacto direto no orçamento das famílias, tanto para quem paga quanto para quem recebe.

Para facilitar a compreensão prática desse reajuste, seguem alguns exemplos de simulação: **(VEJA TABELA).**

Esses valores evidenciam como um reajuste aparentemente pequeno no salário mínimo pode gerar aumento relevante no valor final da pensão, sobretudo em famílias que já operam com orçamento restrito.

Por essa razão, é fundamental que as partes acompanhem seus compromissos financeiros e busquem orientação jurídica sempre que houver risco de desequilíbrio econômico.

Além do valor mensal da pensão, merece atenção especial o tema dos gastos extraordinários, que não se confundem com as despesas ordinárias já contempladas no pagamento mensal. O início do ano, especialmente para famílias com filhos em idade escolar, costuma concentrar despesas expressivas, tais como:

- ▶ Aquisição de material escolar;
- ▶ Compra de uniformes e calçados;
- ▶ Taxas de matrícula e rematrícula;
- ▶ Livros didáticos e plataformas educacionais;
- ▶ Atividades extracurriculares.

Essas despesas, como regra, não estão integralmente absorvidas no valor fixo da pensão e são chamados de gastos extraordinários, quando há previsão em acordo ou decisão judicial, devem ser rateadas entre os genitores na proporção de suas possibilidades financeiras.

Na ausência de cláusula expressa, o diálogo e a formalização posterior são altamente recomendáveis para evi-

tar conflitos e judicializações desnecessárias.

O ordenamento jurídico brasileiro adota como critério central para fixação e revisão dos alimentos o binômio necessidade x possibilidade, previsto no Código Civil. Isso significa que a pensão deve atender adequadamente às necessidades do alimentando, sem comprometer excessivamente a subsistência do alimentante.

Alterações relevantes na renda, desemprego, nascimento de novos filhos ou aumento expressivo de despesas podem justificar pedido de revisão judicial dos alimentos, tanto para majoração quanto para redução.

Nesse contexto, o reajuste do salário

mínimo e o acúmulo de despesas típicas do início do ano exigem planejamento, transparência e responsabilidade parental. A pensão alimentícia deve ser compreendida como instrumento de proteção à dignidade da criança e do adolescente, garantindo condições adequadas de desenvolvimento, educação e bem estar.

Por fim, sempre que houver dúvidas ou divergências quanto aos valores, percentuais ou despesas extraordinárias, recomenda-se a busca de orientação profissional, privilegiando-se o diálogo, a mediação e a formalização adequada dos acordos, assegurando maior segurança jurídica às famílias.



Por Gidiela Detofol – OAB/SC 48.092

Advogada – Especialista em Direito de Família e Sucessões.

Simulação de valores de pensão com base no salário mínimo de 2026 (R\$ 1.621,00)	
Percentual fixado	Valor mensal da pensão
20%	R\$ 324,20
25%	R\$ 405,25
30%	R\$ 486,30
40%	R\$ 648,40
50%	R\$ 810,50
60%	R\$ 972,60
70%	R\$ 1.134,70

## CONHEÇA NOSSO NOVO PORTIFÓLIO

**SICOOB**  
NOVOS CAMPOS

- ◆ TAG
  - ◆ TEF
  - ◆ Cartões
  - ◆ Consórcio
  - ◆ Previdência
  - ◆ E-commerce
  - ◆ Open Finance
  - ◆ Seguros Gerais
  - ◆ Cobrança Bancária
  - ◆ Investimentos (Renda Fixa e Variável)
- (Home Broker)



**O CELEIRO**  
JORNAL

Fundado em 25 de Junho de 1992  
COMUNICAÇÃO O CELEIRO LTDA  
CNPJ: 12.188.377/0001-03

Impressão: Gráfica Araucária/Lages-SC  
Tiragem: 1000/Exemplares/Semana

Diretor: **William Rodolfo Peretti**

Jornalista: **Lilian de Lima Ferreira RP: 0006965/SC**

## Contatos:

Redação: redacaoceleiro@gmail.com  
Comercial: oceleirocomercial@gmail.com  
Financeiro: oceleirofinanceiro@gmail.com

## PARCEIROS:

> Câmara de Dirigentes Lojistas (CDL).  
> Membro da Associação dos Jornais do Interior de Santa Catarina (Adjori)

Rua: Valentin Suzin, 1056, Bairro Bom Jesus - Campos Novos

Contato: (49)  
98828.2224

Circulação: **Abdon Batista, Brunópolis**  
**Campos Novos e Vargem.**



**megaoferta**  
**megaoferta**

Nescau 350g  
NO APLICATIVO  
**8,99**  
UN

**Karolitos**  
EMBALAGEM ECONOMICA  
GEM + MICA

Salgadinho Karoli 200g  
**7,99**  
UN

Barra de Cereal Naturele 22g  
NO APLICATIVO  
**0,99**  
UN

**Fugini**  
Maionese ou Catchup

Maionese ou Catchup Fugini 180g  
**2,99**  
UN

**Cartoon**

Biscoito Cartoon 85g  
**1,69**  
UN

**megaoferta**  
**megaoferta**

Presunto Pamplona 180g  
NO APLICATIVO  
**5,99**  
UN

**PRESIDENT**  
Queijo Mussarela

Queijo President 300g Mussarela  
**14,99**  
UN

**TIROL**

Bebida Tirolole 480g Frutirol  
**3,99**  
UN

**Aurora**  
BANHA

Banha Aurora 1kg  
**10,99**  
UN

**Aurora**  
SALSICHA

Salsicha Aurora 500g  
NO APLICATIVO  
**10,99**  
UN

**BOM COCO**  
Leite de Coco Bom Coco 200ml pet

**2,99**  
UN

**Aurora**  
Integral

Leite em Pó Aurora 400g  
**13,99**  
UN

**LUZON**  
Tempero Sazon 60g

**4,99**  
UN

**Ovo Codorna**  
Jureia 300g

**13,99**  
UN

**megaoferta**  
**megaoferta**

Massa Caseira D'Italia 1KG  
**10,99**  
UN

**SOCOCO**  
Água de Coco Sococo 1L Integral

**9,90**  
UN

**IMPERIO**  
Cerveja Imperio 350ml Pilsen

NO APLICATIVO  
**2,89**  
UN

**51**  
Aguardente 51 Pirassunga 965ml

**13,99**  
UN

**PASSPORT**  
Whisky Passport Scotch 1L

**44,99**  
UN

**megaoferta**  
**megaoferta**

Refrigerante Fruki 3l Sabores  
NO APLICATIVO  
**6,99**  
UN

**megaoferta**  
**megaoferta**

Toalha Umed Anjinho c/120 LvpG  
NO APLICATIVO  
**8,99**  
UN

**Fofinho**  
Papel Higiénico Fofinho c/12 30m Folha Dupla

**13,99**  
UN

**Anjinho**  
Fralda Anjinho Econômica M XG G XXG

**34,99**  
UN

**Girando Sol**  
Desinfetante Girando Sol 2l

**7,99**  
UN

**Monange**  
Desodorante Monange 150ml

**12,99**  
UN

**Sh Monange** 325ml  
**6,99**  
UN

**Girando Sol**  
Água Sanitária Girando Sol 2l  
**5,99**  
UN

**Girando Sol**  
Amaciante Girando Sol 2l  
**8,99**  
UN

**ORIGEM**  
Creme Tratamento Origen 1kg  
**9,90**  
UN

**megaoferta**  
**megaoferta**

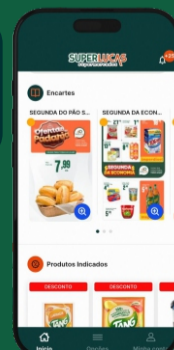
Lava Roupa líquido Omo 3l  
NO APLICATIVO  
**39,90**  
UN

Ofertas válidas de 19 à 25 de janeiro de 2026, ou enquanto durarem os estoques

IMAGENS MERAMENTE ILUSTRATIVAS

**SUPERLUCAS**  
supermercados

CAMPOS NOVOS, CELSO RAMOS,  
ABDON BATISTA E ERVAL VELHO



Baixe o app  
Clube Super Lucas  
e economize  
ainda mais!

[www.superlucas.com.br](http://www.superlucas.com.br)

# FIESC ALERTA PARA RISCOS À COMPETITIVIDADE DA INDÚSTRIA

**F**ederação das Indústrias de Santa Catarina critica corte de incentivos fiscais federais, a elevação dos Juros sobre Capital Próprio das empresas e a proposta de redução da jornada semanal de 44 para 36 horas, sem alteração salarial

A Federação das Indústrias de Santa Catarina (Fiesc) manifestou preocupação com a aprovação, na Câmara dos Deputados, de Projeto de Lei Complementar que reduz em 10% os incentivos fiscais federais de diversos setores e eleva de 15% para 17,5% a tributação dos Juros sobre Capital Próprio (JCP).

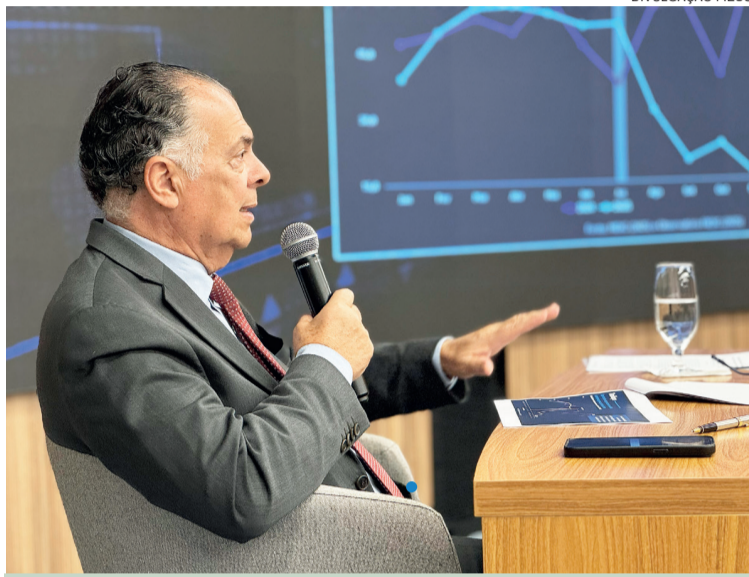
Para a entidade, a medida compromete investimentos, gera insegurança jurídica e contraria a atual política industrial do país.

Na avaliação da Fiesc, a revisão dos incentivos fiscais deve ser feita de forma criteriosa e caso a caso, para avaliar a eficiência e a necessidade de cada mecanismo. O corte linear, segundo a Federação, atinge projetos que cumprem papel estratégico no desenvolvimento econômico, especialmente os voltados à inovação — um dos pilares da Nova Indústria Brasil.

Outro ponto de crítica é a mudança nas regras para investimentos já planejados ou em execução. “Quando uma empresa estrutura um investimento, considera incentivos e carga tributária para definir a viabilidade do projeto. O corte invalida o plano de negócios original, reduz a previsibilidade e afasta novos investidores”, afirma o presidente da Fiesc, Gilberto Seleme.

## Penalização do capital produtivo

A entidade ressalta que, em um cenário de juros elevados — com a taxa básica em 15% ao ano —, o financiamento via crédito bancário torna-se pouco viável. O aumento da tributação sobre o JCP, segundo a Fiesc, inibe investimentos produtivos e limita o potencial de crescimento da economia. Para a Federação, o ajuste fiscal deveria priorizar o controle das despesas públicas federais, que



Gilberto Seleme, presidente da Fiesc: “O corte de incentivos invalida o plano de negócios original, reduz a previsibilidade e afasta novos investidores”

apontam para um crescimento real de 4,6% em 2026, pressionando ainda mais o setor produtivo.

## Jornada de trabalho e competitividade

A Fiesc também se posiciona contra a proposta de redução da jornada semanal de 44 para 36 horas, sem alteração salarial. A entidade reconhece a importância de melhorar as condições de trabalho, mas avalia que a medida ignora fundamentos econômicos básicos.

Segundo a Federação, a redução da jornada só é sustentável com aumento real da produtividade e negociação entre as partes, respeitando a realidade de cada setor. A imposição legal, alerta a entidade, compromete a competitividade da indústria em um ambiente internacional marcado por concorrência acirrada e crescente protecionismo.

Dados do Observatório Fiesc, com base no Ministério do Trabalho, mostram que 86% dos trabalhadores formais da indústria catarinense — cerca de 806 mil pessoas — ainda possuem contratos de 44 horas semanais. De acordo com a CNI, a adoção de uma jornada de 36 horas por lei elevaria em 25% o custo do emprego formal, com impacto estimado em R\$179 bilhões para a indústria e outros R\$150 bilhões no setor público.

## Desempenho da indústria em 2025

O presidente da Fiesc lembra que, apesar do impacto dos juros elevados e do tarifaço nas exportações, a indústria catari-

nense apresentou crescimento superior à média nacional em 2025. “A produção industrial de Santa Catarina avançou 2,8% de janeiro a outubro, frente a 0,8% da indústria brasileira no mesmo período”, ressalta Seleme.

O desempenho foi impulsionado por setores como a fabricação de produtos de metal, que cresceu 14,8%, favorecida pelo dinamismo da construção civil e pelo setor automotivo. A produção de alimentos também se destacou, beneficiada pelo aumento da renda das famílias.

No comércio exterior, as exportações catarinenses cresceram 3,5% no acumulado até novembro, somando US\$11,1 bilhões. As vendas para a Argentina avançaram 19,2% e ajudaram a compensar a queda nas exportações para Estados Unidos (-14,1%) e China (-9,1%).

## Emprego e perspectivas

A indústria catarinense acumulou saldo positivo de 39,5 mil empregos em 2025, porém, a falta de mão de obra qualificada segue como um dos principais desafios do setor.

A expectativa da entidade é de retomada mais consistente do crescimento a partir do segundo trimestre de 2026, condicionada à redução da taxa Selic, ao aumento da renda — com mudanças na faixa de isenção do Imposto de Renda — e à manutenção do mercado de trabalho aquecido. No cenário externo, a Fiesc avalia que o acordo entre União Europeia e Mercosul pode abrir novas oportunidades para as exportações catarinenses.

# FECAM celebra 45 Anos com lançamento de Revista em evento especial



O presidente da Fecam, prefeito de Florianópolis, Topázio Neto, destacou o compromisso da Federação com o desenvolvimento dos municípios catarinenses

A Federação Catarinense de Municípios (FECAM) reuniu gestores, autoridades e a comunidade em geral para o lançamento de sua Revista Comemorativa de 45 Anos, um registro afetivo e histórico da trajetória que fortaleceu o municipalismo em Santa Catarina e uniu gerações de líderes em torno de um propósito comum. O evento foi realizado em 17 de dezembro, no Teatro Pedro Ivo Campos, em Florianópolis.

A publicação é considerada um marco que celebra as quatro décadas e meia de dedicação da FECAM à representação e ao desenvolvimento dos municípios catarinenses. A revista documenta a evolução do municipalismo no estado, destacando as conquistas, os desafios superados e o papel fundamental da Federação na capacitação de gestores e na articulação de políticas públi-



A publicação é resultado da parceria da FECAM com a agência Share, responsável pela concepção do projeto que integra as celebrações oficiais da entidade.

cas que impactam diretamente a vida dos cidadãos.

Para o presidente da Fecam, prefeito de Florianópolis, Topázio Neto, a data marcou “um momento de celebração do legado da Federação, reconhecendo sua importância histórica para a união de gestores e para o fortalecimento da autonomia municipal em Santa Catarina”.

# Gás natural terá redução média de 12% no primeiro semestre de 2026

O ano de 2026 começa com uma boa notícia. A Agência de Regulação dos Serviços Públicos de Santa Catarina (ARESC) aprovou a redução das tarifas do gás natural, com efeito médio de -12% a partir de 1º de janeiro de 2026. Os percentuais de redução tarifária por segmento são os seguintes, sendo que, nos segmentos onde a tarifa é em cascata, o efeito varia conforme o consumo:

Industrial: - 11,80%  
Automotivo/Veicular: - 13,31%;  
Comercial: - 8,96%

Residencial: - 6,97%  
Geração Distribuída e Matéria-Prima: - 13,52%  
Frotista: - 14,20%  
GNC/GNL: - 14,20%

## Gestão eficiente

A redução de 12% na tarifa média foi possibilitada pela gestão eficiente da SCGÁS, incluindo a otimização do portfólio de compras, negociação com fornecedores e excelência operacional e pela favorável variação nas cotações do dólar e do petróleo Brent no mercado internacional.

# SCGÁS FECHA 2025 COM RECORDES OPERACIONAIS

**I**nvestimentos estruturantes, diversificação de fornecedores e a interiorização do gás natural marcaram o ano, encerrado com resultados históricos e bases sólidas para um novo ciclo de expansão

Ao longo de 2025, a Companhia de Gás de Santa Catarina - SCGÁS ampliou em 86,7 quilômetros a rede de distribuição de gás natural no Estado, conectando 6.515 novos clientes nos segmentos industrial, veicular, comercial e residencial. O destaque ficou para os mercados residencial e comercial, com a assinatura de 253 novos contratos — sendo 192 no segmento residencial — que resultaram em um recorde de 16.564 Unidades Residenciais contratadas, além de 61 contratos comerciais.

## Gestão estratégica

A estratégia de suprimento também apresentou ganhos relevantes. Atualmente, a SCGÁS opera com dez contratos de suprimento flexível,

modelo que permite ajustar os volumes contratados à demanda real do mercado.

Essa gestão gerou economia de R\$6,5 milhões em 2024 e de R\$4,7 milhões em 2025 no custo de aquisição do gás, valores integralmente repassados ao mercado cativo, contribuindo para a redução do preço final ao consumidor.

Outro avanço estratégico foi a consolidação do mercado livre de gás, que já responde por 67% de todo o volume distribuído no estado. A estimativa é de que cerca de 30 novos clientes, além dos 17 já elegíveis pela regra anterior, possam migrar do mercado cativo para o livre.

## Recuperação da competitividade

O presidente da SCGÁS, Otmar Müller, destaca que os resultados refletem a recuperação da competitividade do gás natural em Santa Catarina.

“Encerramos 2025 com a retomada do consumo, impulsionada pela implantação do mercado livre, pela forte adesão da indústria e pela expansão recorde do mercado urbano, especialmente nos



Otmar Müller, presidente da SCGÁS: “Estamos construindo juntos um estado mais conectado, competitivo e sustentável”

segmentos comercial e residencial”, afirma.

Segundo ele, o ano também foi marcado por marcos estruturantes. “Tivemos a contratação da primeira usina termelétrica do estado no eixo do recém-inaugurado Gasoduto do Planalto Serrano, o crescimento do uso do gás no transporte de cargas e avanços im-

portantes nos projetos de interiorização no Planalto Norte e no Extremo Oeste”, ressalta.

## Diversificação da matriz energética

O biometano ganhou protagonismo na estratégia ambiental e operacional da companhia, tornando-se eixo central para a diversificação da

matriz energética, a expansão das redes locais, o desenvolvimento de corredores sustentáveis para o transporte rodoviário e a futura injeção do produto na rede de distribuição, com foco na redução de emissões e na ampliação das alternativas ao consumidor.

A interiorização do gás natural avançou com articulações técnicas e institucionais em municípios como Canoinhas, Três Barras, São Lourenço do Oeste, Campos Novos, Caçador e Chapecó. As redes locais seguem como ferramenta estratégica para levar o gás a regiões distantes dos grandes gasodutos, garantindo abastecimento e competitividade regional.

No mercado urbano, a SCGÁS também registrou dois recordes históricos em 2025: o maior número de Unidades Residenciais contratadas em um único mês, em agosto, e o maior volume anual de contratações, totalizando 16.564 URs. Atualmente, a companhia opera em 72 municípios e atende mais de 35 mil consumidores nos setores residencial, industrial, automotivo e comercial.

O ano marcou ainda o

lançamento do podcast institucional Conectados: o gás do futuro, iniciativa que reforça o diálogo da SCGÁS com a sociedade por meio de debates semanais sobre energia, inovação e tendências do setor.

## Ano promissor com a continuidade da expansão

Para 2026, a perspectiva é de continuidade da expansão. Estão previstas ações para reforçar a competitividade, com destaque para a diversificação de fornecedores, o avanço dos projetos de interiorização — como o Planalto Norte e São Lourenço do Oeste — e uma nova redução tarifária já no início do ano.

“Enxergamos 2026 como um ano muito promissor, com tarifas menores, crescimento dos mercados urbanos, avanço do biometano e expectativa de retomada da produção industrial catarinense”, projeta Otmar Müller. “Agradeço ao time da SCGÁS, aos parceiros e à população catarinense pela confiança. Estamos construindo juntos um estado mais conectado, competitivo e sustentável”, conclui.

## Em Santa Catarina, empreendedores têm renda acima da média nacional

Santa Catarina reúne cerca de 1,3 milhão de empreendedores, o equivalente a 4,3% do total nacional, com um perfil marcado por maior formalização, renda elevada e forte presença no setor de serviços. Os dados fazem parte do estudo Perfil do Empreendedor Catarinense, elaborado pelo Observatório de Negócios do Sebrae/SC, com base na PNAD Contínua do IBGE (3º trimestre de 2025), e apontam um ambiente empreendedor mais estruturado e dinâmico no estado.

### Jornada maior, rendimento superior

O levantamento mostra que quatro em cada dez empreendedores atuam no setor de serviços,

que concentra 42,1% das atividades, seguido pelo comércio (17,6%) e pela agropecuária (14,7%).

O rendimento médio mensal é 38% superior à média brasileira, alcançando R\$ 4.194,00 entre os trabalhadores por conta própria e R\$ 9.672,00 entre os empregadores. A jornada média semanal é de 41,5 horas, cerca de três horas a mais que a média nacional, evidenciando o alto nível de dedicação à atividade empreendedora no estado.

### Homens predominam

Do ponto de vista demográfico, os empreendedores catarinenses são majoritariamente homens (63,4%), enquanto as mulheres representam 36,6%, participação 2,3 pontos

percentuais acima da média nacional. Em relação à cor da pele, 83,8% se declaram brancos, 13% pardos e 2,5% pretos, dado que evidencia a baixa participação de pessoas negras no empreendedorismo estadual e reforça a necessidade de políticas e ações voltadas à inclusão e à diversidade no ambiente de negócios.

### Alta escolaridade

A faixa etária predominante está entre 40 e 59 anos (44,9%), com ensino médio (39,7%) e ensino superior (32,9%). A maioria ocupa a posição de responsável pelo domicílio, reforçando o papel do empreendedor na sustentação econômica das famílias.

Outro destaque é o ní-

vel de formalização: Santa Catarina apresenta uma taxa de informalidade 15 pontos percentuais menor que a média brasileira e 6,4 pontos percentuais a mais de empreendedores com ensino superior. Ainda assim, a informalidade atinge 50,4% dos empreendedores no estado.

### Perfil geral

De forma geral, o perfil do empreendedor catarinense é caracterizado como homem branco, entre 40 e 59 anos, com escolaridade média ou superior, atuação no setor de serviços, trabalhador por conta própria, responsável pelo domicílio e com rendimento médio mensal de R\$4.194,00.

Para o gerente de Gestão Estratégica do Se-



Empreendedor catarinense tem rendimento 38% maior que a média do país

brae/SC, Roberto Füllgraf, os dados evidenciam avanços e desafios. “Os números confirmam que Santa Catarina possui um ambiente favorável aos negócios, com empreendedores mais qualificados, formalizados e com

maior capacidade de geração de renda. O Sebrae atua para fortalecer esse ecossistema de forma cada vez mais inclusiva, por meio de políticas e ações contínuas de apoio ao pequeno negócio”, destaca.

# APAE projeta 2026 com ampliação de atendimentos e investimentos

Entidade também estará ampliando foco em alunos com TEA.

A equipe do Jornal O Celeiro conversou com o diretor da APAE de Campos Novos, Luiz Augusto de Souza, e com a secretária da entidade, Juliana de Oliveira Espíndola, para conhecer o planejamento, as prioridades e as principais novidades da instituição para o ano de 2026.

A associação inicia o ano letivo com reforço no trabalho pedagógico, investimentos em estrutura, fortalecimento da equipe multidisciplinar e a ampliação de ações voltadas especialmente aos alunos com Transtorno do Espectro Autista (TEA), além da manutenção de projetos sociais, de saúde e de inclusão que já são referência no muni-



\*Foto: Lilian de Lima/O Celeiro

Luiz Augusto de Souza e Juliana de Oliveira Espíndola, Secretária da Apae

cípio.

As atividades com os educandos começam oficialmente no dia 9 de fevereiro, enquanto os profissionais iniciam os trabalhos de

planejamento e organização, a partir do dia 21 de janeiro com professores contratados e servidores efetivos retornando no dia 4 de fevereiro. Segundo Luiz,

o foco principal da instituição é garantir um atendimento cada vez mais qualificado, especialmente diante do aumento no número de alunos com necessida-

des específicas.

Atualmente, a APAE de Campos Novos atende cerca de 118 educandos na escola, distribuídos em 16 turmas. Somando os atendimentos realizados pela APAE Clínica, o número ultrapassa 150 usuários.

Um dos destaques para este ano é o fortalecimento das ações voltadas aos alunos com TEA, cujo número vem crescendo na instituição. Hoje, já são mais de dez estudantes com esse diagnóstico sendo acompanhados.

“O nosso planejamento para 2026 é investir ainda mais na formação dos professores e na organização das atividades pedagógicas para atender esse pú-

blico, que tem demandas específicas e exige um trabalho muito bem estruturado”, explica o diretor.

## PLANEJAMENTO

Em 2025, a instituição também obteve conquistas importantes na área educacional. Um dos exemplos foi a participação de um educando da APAE em feiras de matemática, alcançando o primeiro lugar em nível estadual, resultado que, segundo a direção, demonstra a capacidade e o potencial dos educandos quando recebem o acompanhamento adequado.

Outro avanço significativo foi na área estrutural. No ano passado, a APAE concluiu

# ALMOÇO

**MASTER**  
RESTAURANTE

**Delivery e entrega de marmitas**  
*sabores diferentes todos os dias!*

**FAÇA SEU PEDIDO**  
**(49) 9 9929-8933**

R. NEREU RAMOS, 525 CENTRO  
- ANEXO AO SUPERVIZA

# COLHEITADEIRA JOHN DEERE S5

EFICIÊNCIA EM TODOS OS CAMPOS

Acesse: [www.napalha.com.br](http://www.napalha.com.br) ou ligue (49) 9 8837-7939

**Napalha**



uma ampla reforma na APAE Clínica e implantou uma sala sensorial, equipada com recursos adquiridos por meio de investimento de aproximadamente R\$ 80 mil, além de recursos oriundos de emendas impositivas. O espaço já está sendo utilizado no atendimento aos usuários.

No entanto, a instituição ainda enfrenta entraves burocráticos para dar início a um projeto maior de ampliação da escola. A proposta prevê a construção de 11 novas salas e a criação de uma nova ala, com investimento estimado em mais de R\$ 4 milhões. O projeto está temporariamente paralisado devido à necessidade de regularização e unificação das matrículas de quatro terrenos pertencentes à APAE.

“A gente precisa resolver essa questão documental para poder

apresentar os projetos e liberar as emendas parlamentares. Assim que isso for resolvido, temos convicção de que essa obra vai sair do papel, porque a demanda cresce a cada ano”, destaca Luiz.

Atualmente, a instituição conta com 36 colaboradores nas áreas de educação, saúde e serviços gerais. Estão previstas novas contratações na área da educação, já que dois professores pediram desligamento. Um dos principais desafios é a falta de profissionais de Terapia Ocupacional (TO), não apenas no município, mas em toda a região. Mesmo assim, a APAE mantém uma equipe multidisciplinar com psicólogos, fisioterapeutas, orientadores e outros especialistas.

#### FUTURO E APOIO

Segundo a di-

reção, o número ideal de profissionais ainda é maior do que o atual, mas a limitação de recursos impede novas contratações.

“Se tivéssemos mais condições financeiras, com certeza ampliaríamos a equipe, porque isso significaria mais atendimentos e mais qualidade para os nossos alunos”, explica o diretor.

Além da área educacional, a APAE de Campos Novos mantém uma ampla rede de serviços de saúde e assistência social. Entre eles estão o atendimento odontológico, considerado um dos diferenciais da instituição, o acompanhamento psiquiátrico, psicológico e terapêutico, além de atividades nas áreas de arte, música, educação física e projetos especiais.

Um dos proje-

tos que se destacou no último ano foi o “Projeto Aquecer”, que produziu cobertores e acolchoados a partir da lã de ovelha para alunos e famílias em situação de vulnerabilidade social.

Na parte administrativa, a entidade também inicia 2026 com nova composição na diretoria. O antigo tesoureiro, Carlos Alberto Surdi, assumiu a presidência da associação. Segundo Luiz, a instituição está financeiramente organizada e possui reservas suficientes para garantir o pagamento dos colaboradores por alguns meses, mesmo em caso de atraso nos repasses.

A APAE mantém convênios com o município e com o Estado, que garantem parte do custeio de profissionais, transporte urbano e rural, alimentação, segurança, água e energia

elétrica.

Ainda assim, os custos de manutenção da estrutura física que possui mais de 2.500 metros quadrados construídos exigem constante esforço financeiro. Para fechar o ano equilibrado, a instituição depende também de doações, promoções e eventos.

Entre as ações previstas para 2026 está a retomada do tradicional bingo da APAE, que não foi realizado no ano passado devido a reformas no salão paroquial. A expectativa é que o evento ocorra ainda este ano, além da continuidade de campanhas, rifas e parcerias com a comunidade.

Ao final da entrevista, Luiz deixou uma mensagem de agradecimento à comunidade de Campos Novos pelo apoio constante à instituição.



O nosso planejamento para 2026 é investir ainda mais na formação dos professores e na organização das atividades pedagógicas para atender esse público, que tem demandas específicas e exige um trabalho muito bem estruturado.

**Luiz Augusto de Souza**

“A APAE não é do diretor, não é do presidente. Ela é da comunidade. E esse trabalho só existe porque muitas pessoas ajudam. Sem a APAE, muitos desses alunos estariam hoje em situações extremamente difíceis. Aqui, eles têm acompanhamento, cuidado, estímulo e, principalmente, dignidade”, conclui.



## vida

Laboratório Biomédico

**Exames:**

- DNA
- Urinários
- Bioquímicos
- Toxicológicos
- Ginecológicos
- Sexagem Fetal
- Hematológicos
- Parasitológicos

Atendemos SUS, particular e convênios

(49) 3090.2177

Rua: Coronel Pedro Carlos, s/n,  
Atrás da Rodoviária . Bairro São Sebastião



AUMENTOU  
O SALÁRIO  
DO INSS!

Sua margem  
para  
CONSIGNADO  
também!

Entre em contato  
49 3090 6088

ANESSA  
SOLUÇÕES FINANCEIRAS



## Dra. Roberta Bagatini

CARDIOLOGISTA  
CRM/SC 18788

Eletrocardiograma  
Holter 24 horas  
Monitorização Ambulatorial da Pressão Arterial

Cardiologia: RQE 15255 . Clínica Médica: RQE 15254

☎ (49) 3541-2926  
🏠 R. Nereu Ramos, 288

# 30º Show Tecnológico Copercampos - 2026

Agricultores terão quatro dias de conhecimentos sobre novas tecnologias.

Em seu marco de três décadas, o Show Tecnológico Copercampos está renovado: a 30ª edição será realizada de 24 a 27 de fevereiro de 2026, no Campo Demonstrativo da cooperativa, e traz como principal novidade a ampliação do evento para quatro dias, diferente dos três dias das edições anteriores.

A mudança foi pensada para ganhar ritmo, aumentar as oportunidades de negócios e dar mais tempo para que agricultores e profissionais acompanhem vitrines técnicas, demonstrações e debates.

Reconhecido como uma das maiores vitrines do agronegócio catarinense, o Show Tecnológico tem na inovação, no conhecimento e na transferência de



\*Foto e Info: ASCOM/Copercampos

tecnologia seu principal propósito. Nas áreas de demonstração — que replicam práticas de campo com recomendações técnicas — produtores encontrarão soluções para elevar produtividade, reduzir custos e aprimorar gestão.

A programação combina vitrines vege-

tais e pecuárias, estandes de fornecedores e uma grade de palestras e painéis com pesquisadores, consultores e empresas de tecnologia agro.

A organização espera receber mais de 21 mil visitantes ao longo dos quatro dias e manter o ritmo de ne-

gócios que transformou o evento em um motor econômico regional. Mais de 200 expositores ocuparão espaços para demonstrar máquinas, implementos agropecuários e veículos, por exemplo.

Em termos econômicos, a projeção é ambiciosa: a expecta-

tiva de movimentação chega à casa dos R\$ 350 milhões em negócios envolvendo máquinas e insumos — reflexo do interesse por investimentos em equipamentos e tecnologias que aumentem a eficiência produtiva.

O volume potencial de negócios confirma o papel do evento como ponto de encontro entre demanda agrícola e oferta de soluções financeiras e comerciais.

“Para produtores, a ampliação para quatro dias representa também ganho em conteúdo: mais tempo para participar de palestras técnicas, visitar as vitrines com calma e aprofundar negociações com fornecedores e instituições de crédito. Do ponto de vista do expositor, a mudança amplia ja-

nelas de demonstração e contato, fator importante para fechar contratos de maior monta — especialmente em máquinas e implementos”, ressalta o Gerente de Assistência Técnica e coordenador do evento, Fabrício Jardim Hennigen.

A 30ª edição chega em um momento de aceleração tecnológica do campo, quando automação, agricultura de precisão, soluções sustentáveis e serviços digitais ganham espaço nas propriedades.

O Show Tecnológico Copercampos pretende não só mostrar essas tecnologias, mas traduzir seu uso prático para o agricultor, destacando retorno econômico, adequação técnica e caminhos para implementação.

## EDITAL DE CONVOCAÇÃO - ASSEMBLEIA GERAL EXTRAORDINÁRIA

A ASSOCIAÇÃO DA COMUNIDADE QUILOMBOLA INVERNADA DOS NEGROS (ARQIN), no uso das suas atribuições legais e em conformidade com seu Estatuto Social, **CONVOCA** todos (as) os (as), associados (as) em prelo gozo de seus direitos estatutários para participarem da **ASSEMBLEIA GERAL EXTRAORDINÁRIA**, que será realizada conforme as informações abaixo:

**DATA:** 22/02/2026;

**HORÁRIO:** 1º Convocação às 13h, com a presença da maioria absoluta dos associados;

2º Convocação às 14h, com qualquer número de associados, conforme previsto no Estatuto Social;

**LOCAL:** Salão da Comunidade de Pinheiro Chato

**ORDEM DO DIA:**

1. Prestação de contas, com apresentação e apreciação dos relatórios financeiros e demais documentos contábeis referentes ao período de março de 2025, à fevereiro de 2026, para análise, discussão e deliberação em assembleia;

2. Autorização para a venda de maquinários em desuso, pertencentes ao patrimônio da Associação ARQIN, considerando que os referidos bens não possuem mais utilidade para as atividades institucionais da entidade;

3. Deliberação sobre a destinação de recursos financeiros oriundos da eventual venda dos maquinários;

4. Assuntos Gerais relacionados aos itens constantes da pauta;

As decisões tomadas em Assembleia Geral Extraordinária terão validade legal, nos termos do Estatuto Social vigente.

Nada mais havendo a tratar, lavra-se o presente edital para que produza seus devidos efeitos legais.

**Fábio Fernando Souza**

**Presidente da Associação ARQIN**

**CPF: 077.043.449-51**

**José Carlos Marques**

**Secretário**

**CPF: 433.361.759-68**

**Campos Novos, 16 de Janeiro de 2026**

AGORA  
CAMPOS NOVOS  
TEM UM NOVO  
PARCEIRO



MASSEY FERGUSON



**Sotrima**  
AGRÍCOLA

**(49) 3541-0481**

PLANTADEIRAS . TRATORES . COLHEITADEIRAS . PLATAFORMAS . PULVERIZADORES  
ENFARDADORA . FENAÇÃO . TECNOLOGIA PARA AGRICULTURA  
AGRICULTURA DE PRECISÃO . PÓS-VENDA . SEMINOVOS . PEÇAS

ROD BR 282 KM 342  
Boa Vista, Campos Novos/SC

www.sotrima.com.br  
@sotrima

## FUNDO SOCIAL 2026

# É TER COM QUEM CONTAR PARA TRANSFORMAR REALIDADES.

O Fundo Social é uma iniciativa que tem como objetivo contribuir para o desenvolvimento das comunidades, com o apoio financeiro a projetos sociais locais, de interesse coletivo, voltados para as áreas como educação, cultura, saúde e esporte.



Inscreva seu projeto de 1 de janeiro a 31 de março.



Escaneie o QR Code e saiba mais

fundo social  Sicredi 



# Coccam celebra 33 anos fortalecendo o cooperativismo e o produtor rural

Fundada em 1993, cooperativa de Campos Novos comemora a data reafirmando seu papel econômico e social em um cenário desafiador para o agro.

\*Fotos e Info: ASCOM/Coccam

Neste 21 de janeiro, a Cooperativa Agropecuária Campovenense (Coccam) celebra 33 anos de uma história construída a partir da união, da confiança e da visão empreendedora de seus fundadores.

Criada por produtores rurais que enxergaram no cooperativismo um caminho sólido para o fortalecimento do campo, a Coccam cresceu de forma consistente ao longo das décadas, acompanhando as transformações do agronegócio e mantendo como prioridade a valorização da produção rural e das pessoas que vivem dela.

O aniversário simboliza a consolidação de um modelo coletivo que se renova a cada safra e segue comprometido com a sustentabilidade econômica e social de seus associados.

Referência nas regiões onde atua, a cooperativa desempenha papel estratégico no desenvolvimento local, gerando renda, oportunidades e segurança para produtores e famílias



ligadas direta ou indiretamente à sua trajetória. Ao integrar a produção do campo às cadeias de abastecimento, a Coccam contribui para transformar o esforço diário dos agricultores em alimento, reafirmando a importância do cooperativismo como instrumento de organização, equilíbrio social e fortalecimento do agro brasileiro.

Ao longo de sua trajetória, a Coccam ampliou sua área de atuação para além de Campos Novos, alcançando diferentes regiões de Santa Cata-

rina, Rio Grande do Sul e Mato Grosso. Com investimentos contínuos em produção de sementes, armazenagem, industrialização de matérias-primas, trans-

porte, fornecimento de insumos e assistência técnica, estruturou um sistema capaz de atender o produtor em todas as etapas do ciclo produtivo. Para o presiden-



Criada por produtores rurais que enxergaram no cooperativismo um caminho sólido para o fortalecimento do campo, a Coccam cresceu de forma consistente ao longo das décadas, acompanhando as transformações do agronegócio e mantendo como prioridade a valorização da produção rural e das pessoas que vivem dela.

João Carlos Di Domênico

te João Carlos Di Domênico, esse crescimento é resultado de decisões responsáveis e da força do trabalho coletivo. “Ao longo de 33 anos, trabalhamos com foco no coletivo e na solidez. Nem tudo acontece no tempo que a gente imagina, mas cada passo dado com responsabilidade representa a confiança dos associados e a força de um grupo unido”, afirma.

A expansão territorial da Coccam teve início no começo dos anos 2000, com a abertura da primeira filial em Lebon Régis (SC), em 2002, seguida pelas unidades em Barracão (RS) e Curitiba (SC), consolidando sua atuação no Sul do país.

Em 2007, a cooperativa ampliou sua estrutura com a implantação da Fábrica de Rações, fortalecendo a agregação de valor à produção.

A presença no Centro-Oeste se consolidou em 2014, com a filial em Ribeirão Cascaheira (MT), inserindo a Coccam em um dos estados de maior poten-

f copermap.copermap www.copermap.com.br

**Venha conhecer a nossa ampla linha de produtos!**

Ferramentas, rações, medicamentos veterinários, sementes de pastagens, milho, soja e feijão. Tudo com ótima qualidade.

Avenida Palmares, 582 . Centro . Brunópolis-SC (49) 3556.0224

**SEMOC**  
CONTABILIDADE E GESTÃO DE EMPRESAS  
WWW.CONTABILIDADESEMOC.COM.BR

ASSESSORIA . PLANEJAMENTO . AUDITORIA . PERÍCIA

(49) 3541.0422 (49) 99181.0522

Rua: Cel. Lucidoro, 1799, CAMPOS NOVOS-SC

sua carreira **PROFISSIONAL** já começou!!!

MATRICULAS ABERTAS

jump CURSOS

O JORNAL CERTIFICA AS PUBLICAÇÕES LEGAIS COM PONTUALIDADE E TRANSPARÊNCIA, GARANTINDO A SEGURANÇA JURÍDICA.

**AFINAL, O JORNAL É LEGAL.**

cenp ANJ ASSOCIAÇÃO NACIONAL DE JORNALIS ADJORIBR JORNAL DO INTERIOR

cial agrícola do Brasil, marcado pela produção em larga escala, elevado nível de tecnificação e forte integração aos mercados nacional e internacional de grãos.

Ao longo desse período, também se destacou o crescimento contínuo na produção de sementes, realizada na região de Campos Novos, que reúne condições climáticas e técnicas favoráveis, contribuindo para elevar a qualidade, a padronização e a competitividade da produção dos associados. Essa trajetória reflete um crescimento planejado, alinhado à evolução do agronegócio e aos princípios cooperativistas que orientam a atuação da cooperativa há mais de três décadas.

**Cenário desafiador e posicionamento firme do cooperativismo**

O ano de 2026 impõe desafios significativos ao agronegócio brasileiro, especialmente para o produtor rural. Juros elevados, custos financeiros e operacionais crescentes e margens cada vez mais apertadas pressionam a atividade e refletem diretamente na economia das comunidades dependentes do agro.



Quando o produtor aperta o cinto, todo o município sente. O comércio, os serviços e a geração de renda são afetados. Hoje enfrentamos um desequilíbrio grande entre preços baixos e custos muito altos, criados fora do campo.

Segundo João Carlos Di Domenico, o impacto ultrapassa a porteira da fazenda. “Quando o produtor aperta o cinto, todo o município sente. O comércio, os serviços e a geração de renda são afetados. Hoje enfrentamos um desequilíbrio grande entre preços baixos e custos muito altos, criados fora do campo”, analisa.

De forma direta, o presidente também aponta a conjuntura econômica e política como fator determinante para o atual momento de instabilidade. Ele destaca que o produtor não controla juros, carga tributária, insegurança jurídica ou regras impostas ao setor, mas acaba absorvendo o impacto dessas decisões.

“O agro vive um momento de desesperança criado fora da fazenda. Quando culturas deixam de ser atrativas, o risco é desestimular o plantio e gerar problemas ainda maiores no futuro, inclusive com falta de alimentos e dependência de importações”, alerta. Para ele, o cooperativismo também precisa atuar como voz ativa na defesa do setor produtivo.

Diante desse cenário, a CooCam reforça seu papel de sustentação ao cooperado, compartilhando as dificuldades e buscando alternativas para atravessar o período com equilíbrio.

“Quando o produtor passa por dificuldade, a cooperativa entra junto. Reduzimos margens, oferecemos apoio técnico e financeiro e buscamos garantir produtividade”, explica. Mesmo reconhecendo que os preços são globalizados e que muitos fatores fogem ao controle local, ele encerra com uma mensagem de responsabilidade e esperança.



“Precisamos manter os pés no chão, conduzir bem a lavoura e confiar. O agro é um multiplicador de desenvolvimento, e o Brasil tem potencial enorme. Com equilíbrio, planejamento e boas safras, vamos superar esse momento”, conclui.

**NEGÓCIOS**

- ▶ Sementes
- ▶ Transporte
- ▶ Fábrica de Rações

**ATIVIDADES**

- ▶ Assistência Técnica
- ▶ Recebimento de grãos
- ▶ Armazenamento
- ▶ Comercialização
- ▶ Defensivos e insumos

**UNIDADES**

- ▶ Campos Novos
- ▶ Curitibaanos SC
- ▶ Barracão RS
- ▶ Lebon Régis SC
- ▶ Ribeirão Cascalheira MT



**GERMANO FOPPA E CIA LTDA**

Seu Distribuidor de Bebidas para Campos Novos e Região!

**ATENÇÃO**

Cientes e empresários de Bares, Lanchonetes, Mercarias, Padarias e Mercados.

FIQUEM ATENTOS às promoções de nossos vendedores, toda a semana temos ofertas especiais.



Entre em contato, teremos a maior satisfação em atendê-los.

ATENDIMENTO: (49) 3541.0655 . 3541.0341

Rua: Duque de Caxias, 151 - Campos Novos-SC  
 (49) 99135.2930

**PROMOÇÃO**

**SUA MÓCHILA TÁ NA FISK**

MATRICULE-SE EM QUALQUER CURSO FISK E GARANTA UMA SUPERMÓCHILA.

FISK FISK INGLÊS E ESPANHOL

Comercial **JURUNA**  
 Desde 1983 apoiando o homem do campo

**VOCÊ SABIA?**

A reciclagem tira do lixo vários materiais que levariam muito tempo para se decompor no meio ambiente.

O plástico por exemplo leva 450 anos e o vidro até 1 Milhão de anos, a reciclagem doméstica é fundamental para melhorar este problema, separe os materiais orgânicos dos recicláveis.

O lixo orgânico é aquele que provém de origem animal ou vegetal e deve ser descartado em um recipiente próprio, resíduos como alumínio, plástico, papéis secos, metais e vidros podem ser reciclados.

**CONTATOS:** (49) 3541.0080 . (49) 98834.1884

MATRIZ: BR 282, KM 336, DISTRITO INDUSTRIAL - CAMPOS NOVOS- SC



## Cliente CoperClube

Você pode pontuar até  
31/01/2026 e tem até  
**30/06/2026 para trocar seus  
pontos.**

A partir de **fevereiro**, o  
Coperclube **passa a ser Clube  
de Descontos**, com vantagens  
exclusivas para você!



## REFORMA TRIBUTÁRIA

O primeiro passo para se preparar é entender o seu cenário atual.

O Raio-X Tributário analisa como a Reforma Tributária impacta a sua empresa, com simulações de CBS, IBS e IS em diferentes regimes de tributação.

A partir disso, indicamos ajustes prioritários para 2026, trazendo mais segurança e previsibilidade para a tomada de decisão.

**Solicite o seu Raio-X Tributário com a equipe Orcatêa.**



• Campos Novos  
(49) 3541 0047

• Itapema  
(47) 3398 0731

